

Le programme « Scorpion » ou le pari d'un avion de chasse « low cost »

Le programme Scorpion, mené conjointement par les entreprises américaines Textron et AirLand Entreprises, est actuellement en phase finale de développement et la production en série pourrait démarrer dès 2016. Le Scorpion est un avion de combat « low cost », développé à partir de technologies préexistantes et destiné à effectuer des missions de renseignement et de combat.

Face aux contraintes budgétaires, un avion de combat « low cost »

Les avions de combat deviennent de plus en plus complexes et coûteux alors que les budgets militaires des principales forces armées occidentales connaissent des restrictions importantes. Dans sa stratégie marketing, Textron AirLand a identifié ces grandes puissances mais aussi des pays émergents comme clients potentiels.

Les derniers avions de combat comme les *F-35* et *F-22 Raptor* de Lockheed Martin, le *Typhoon* d'Eurofighter ou encore le *Rafale* de Dassault Aviation affichent certes des performances supérieures mais engendrent des coûts de conception de plus en plus importants.

Le programme *Scorpion* a été bouclé en moins de 24 mois et pourrait entrer en phase de production dès 2016 pour un prix unitaire de 20 millions de dollars.

Si son coût de kérosène à l'heure de vol de 3 000 dollars reste largement inférieur au *F-16* (18 000 dollars de l'heure) ou au *Typhoon* (15 000 dollars), ses caractéristiques techniques ne lui permettront d'effectuer que des missions de routine et non des missions de reconnaissance avancées. Le *Scorpion* reste en effet vulnérable en cas de déploiement face à d'importantes défenses aériennes.



DR

Le *Scorpion*, avion de chasse destiné à une unique niche de combat aérien

Le *Scorpion* dispose d'une autonomie supérieure à 4 heures de vol, d'une vitesse maximale de 830 km/h et d'une soute modulable. L'avion peut accueillir en interne jusqu'à 1 300 kg de charge utile (capteurs, dispositif infrarouge, radars) et en externe un maximum de 1 400 kg (munitions guidées de précision ou bombes à gravité).

Le *Scorpion* offre une plus grande vitesse, une meilleure ascension et une plus grande capacité d'emport que ses prédécesseurs, les avions de reconnaissance *King Air* ou *AT-6*.

Selon Textron AirLand, la polyvalence et le faible coût horaire du *Scorpion* concordent avec les missions menées par la Garde Nationale américaine : contre-insurrection, lutte contre le trafic de drogue, surveillance maritime ou encore l'entraînement avancé. Le *Scorpion* a notamment montré ses capacités de reconnaissance aérienne en participant en 2014 à l'exercice « *Vigilant Guard* » organisé par l'*US Northern Command* et par la Garde Nationale.

Les difficultés liées à la mise en service du *Scorpion*

La tâche la plus difficile pour le programme *Scorpion* est de trouver un client permettant le lancement de la production. Les forces aériennes du Nigéria pourraient acquérir quelques appareils dans le cadre de leur lutte contre Boko Haram, et les Émirats Arabes Unis pour l'entraînement avancé de leurs pilotes. Ashton Carter, secrétaire américain à la Défense, projette aussi d'inscrire la vente du *Scorpion* à l'agenda lors de sa prochaine visite à New Delhi en juin prochain.

Dans le cas contraire, le manque d'intérêt de l'*USAF* pour des capacités aussi spécifiques couplé à la montée en puissance des drones, moins chers et sans danger pour les pilotes, pourraient signer l'échec du programme *Scorpion*. De plus, il semble difficile pour Textron AirLand de s'imposer alors que les budgets d'acquisitions du Pentagone sont déjà bouclés. Pourtant, Textron AirLand affirme que 2000 avions de combat pourraient être vendus à travers le monde et particulièrement en Afrique, en Amérique du Sud et au Moyen-Orient.

Textron AirLand n'est pas la seule entreprise à parier sur un avion de chasse « low cost ». Le *JF-17*, dont le prix unitaire est comparable au *Scorpion*, repose sur une étroite collaboration entre la Chine et le Pakistan. Le *Yak-130*, de conception russe, présente les mêmes caractéristiques que le *Scorpion*.

Le programme Scorpion s'inscrit dans un contexte de restriction budgétaire et s'adresse avant tout aux puissances militaires de moyenne envergure qui cherchent à se doter d'un avion de combat moderne à un prix relativement faible. La réussite du Scorpion pourrait amorcer une nouvelle tendance quant à la future orientation de l'industrie de défense des grandes puissances occidentales dont l'attention se concentre pour le moment sur des avions de combat de 5^e génération, complexes et coûteux.